

Die GEORG GROUP vereint mit ca. 275 Mitarbeitern die Traditionsunternehmen Georg Umformtechnik (Willroth), P.G.S. Plettenberger Gesenkschmiede und GHV Schmiedetechnik (Ennepetal). An drei leistungsstarken Standorten produzieren wir ein breit diversifiziertes Produktspektrum an Gesenkschmiedeteilen für den Fahrzeugbau, den Maschinen- und Anlagenbau bis hin zur Medizin- und Luftfahrttechnik mit einem Gewichtsspektrum von 0,2 kg bis 700 kg.

Zur Verstärkung unseres Teams in **Ennepetal** suchen wir in Vollzeit (je nach Erfahrung auch Teilzeit möglich) spätestens zum 01.04.2024 in unbefristeter Anstellung einen

Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertrieb mit Schwerpunkt Innendienst

Du möchtest etwas bewegen? Setz Dich gemeinsam mit uns für die Zufriedenheit unserer Kunden ein!

Deine Aufgaben:

- Pflege langjähriger Kundenbeziehungen durch individuelle Betreuung
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunde, Lieferanten und versch. Fachabteilungen
- Durchführung von Vertragsprüfung u. Prüfung von Kundendokumente in Abstimmung mit GF
- Anfragenbearbeitung für Neu- und Bestandteile in Kooperation mit versch. Fachabteilungen (Konstruktion, Fertigungsvorb., etc.)
- Bearbeiten von Kundenänderungswünschen
- Kalkulations- und Angebotserstellung für Neu- und Bestandteile
- Neuteilprojekte bis zur Serienfertigung dokumentativ begleiten
- Stammdatenpflege der Kunden
- Preispflege der Artikel mit Erstellen und Verwalten der Preislisten
- Erstellen der Legierungszuschlags- (LZ)/ Schrottzuschlags- (SZ) Listen sowie von kundenspezifischen Aufstellungen
- Aktualisierung kundenspezifischer Dokumente und Pflege der Kundenportale
- Marktbeobachtung / Analyse v. Wettbewerbern
- Statistiken erstellen
- Reporting an GF

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene techn. o. betriebswirtschaftliche Ausbildung / Studium o. vergleichbare Qualifikation (z.B. Fachwirt)
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte, wünschenswert im Bereich Schmiede/Umformung
- Quereinstieg ist grundsätzlich möglich
- Bereitschaft neue Produkte und Prozesse kennen zu lernen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Verständnis für Kunden und ihre Anforderungen
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, überzeugendes Auftreten, Verhandlungs- und Beratungsgeschick
- Eigeninitiative und selbständige Arbeitsweise

- fundierte Kenntnisse im Umgang mit Standard MS-Office Anwendungen, sowie ERP Systemen (z. B. ABAS)
- Kalkulations- und Dokumentationserfahrungen
- Marktkenntnisse wünschenswert

Unser Angebot:

- Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung nach Tarif (IG Metall- und Elektroindustrie NRW)
- 30 Tg. Urlaub – vermögenswirksame Leistungen – Leistungszulage bis 20 % -
- Für einen guten Start garantieren wir eine intensive Einarbeitung sowie regelmäßige fachliche Schulungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Mittelständische Unternehmenskultur mit Herz in einem angenehmen und wertschätzenden Arbeitsumfeld
- Kleines Team ca. 70 Mitarbeiter „jeder kennt jeden“
- Flexible Arbeitszeiten durch Gleitzeit und je nach betriebl. Erfordernissen auch Home-Office möglich

*Bist Du dabei? Unsere gemeinsame Zukunft kann starten?
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung und ein persönliches Kennenlernen!*